

Teniendo en cuenta los resultados obtenidos en la Gestión Institucional del 2021 y de acuerdo con cada proceso, se establecieron las metas que orientarán la gestión de la entidad, por cada Perspectiva para la vigencia 2022.

En este sentido, se da cumplimiento a las mismas por medio de Estrategias de gestión que serán implementadas a lo largo del año.

A continuación se presenta por cada perspectiva, el Indicador de Acción, su Fórmula, la frecuencia con la que se medirá y la Meta Acción que le corresponde.

Finalmente se presenta la modificación de uno de los indicadores, con su respectiva justificación, fórmula, periodicidad de seguimiento y meta acción.



	INDICADOR ACCIÓN	FORMULA INDICADOR	FRECUENCIA CUMPLIMIENTO	META ACCIÓN
NIDOS Y PROYECTOS METAS 203	Contenido InHouse	(Horas producidas de contenido en región en el periodo actual / Horas producidas de contenido en región en el vigencia anterior) * 102	Anual	Aumentar en 5 % las horas producidas de contenidos de actualidad y/o en directo, en relación con la vigencia anterior
	Semillero de Proyectos de Contenidos	(Cantidad de proyectos seleccionados en el vigencia actual / Meta de proyectos de la vigencia) * 100	Anual	Seleccionar diez (10) proyectos para el Semillero de Proyectos de Contenidos
	Programa de Convocatorias Abiertas	(Cantidad de proyectos adjudicados en el vigencia actual / Meta de proyectos de la vigencia adjudicados ) * 100	Anual	Adjudicar dos (2) proyectos dentro del programa de convocatorias abiertas
	Convenios y/o contratos interadministrativos para producción de Contenidos	(Cantidad de convenios firmados en el periodo actual / Meta de Convenios firmados establecida para la vigencia) * 100	Anual	Coordinar desde la parte técnica la ejecución de dos (2) convenios y/o contratos interadministrativos para producción de Contenidos
	Transmisiones de eventos	(Cantidad de Contenidos Especiales producidos en el periodo actual / Meta de producción de contenidos especiales establecida para la vigencia) * 100	Anual	Producción de cuatro (4) contenidos especiales regionales y/o culturales
	Producir Serie Podcast	(Cantidad de Series Podcast producidas y publicadas en el periodo actual / Meta de producción y publicación de series Podcast establecida para la vigencia) * 100	Anual	Producir y publicar tres (3) Series de Podcast
	Producir una Serie Web	(Cantidad de Series Web producidas y publicadas en el periodo actual / Meta de producción y publicación de series Web establecida para la vigencia) * 100	Anual	Producir y publicar tres (3) Series Web de Contenidos Regionales
	Programación Cultural y Educativa	(Número promedio de horas semanales de emisión de contenido Cultural y Educativo durante el periodo actual / Número máximo de horas semanales de emisión de contenido Cultural y Educativo) * 100	Trimestral	70% de horas en emisión de contenido Cultural y Educativo
	Acceso a Población Hipoacúsica	(Número promedio de horas semanales de emisión de programas con Acceso a Población Hipoacúsica durante el periodo actual/ Número máximo de horas semanales de emisión de programas con Acceso a Población Hipoacúsica) * 100 Nota: Para el calculo de este indicador se restan 70 horas de emisión correspondientes a video clips para un total de 94 horas promedio semanal.	Trimestral	90% de horas de emisión de programas con Acceso a Población Hipoacúsica



2	INDICADOR Acción	FORMULA INDICADOR	FRECUENCIA CUMPLIMIENTO	META ACCIÓN
\$ 202	Plan de Comprensión de Audiencias	(Número de estudios de Audiencia en las Regiones Trece realizados y publicados en la página web en la vigencia actual / Meta de estudios de Audiencia en las Regiones Trece establecida para la vigencia) * 100	Anual	Realizar 2 estudios al año con información de audiencia en las Regiones del Canal Trece
AETA	Alcance de Televidentes	(Número promedio de Alcance Efectivo de Televidentes durante el trimestre actual / Meta de Alcance Efectivo promedio de Televidentes Proyectada para el trimestre * 100	Trimestral	Alcance Efectivo de 430.000. Televidentes promedio trimestral
V SO	Activo Digital	(Cantidad de Usuarios del Activo Digital del Canal durante el periodo trimestral / Meta de Usuarios del Activo Digital Proyectada para el trimestre actual) * 100	Trimestral	A cierre de 2021 haber alcanzado 6 millones de usuarios en el activo digital total del año
SUARI	Plan Estratégico de Comunicaciones	(Cumplimiento de las actividades del Cronograma del Plan Estratégico de Comunicaciones en el trimestre/ Actividades proyectadas del Cronograma del Plan Estratégico de Comunicaciones en el trimestre) *100	Trimestral	Cumplir con el 100% del Cronograma establecido en el Plan Estratégico de Comunicaciones
Y US	Proyectos Audiovisuales Interactivos	(Cantidad de Proyectos Audiovisuales Interactivos realizados en el periodo actual / Meta de Proyectos Audiovisuales Interactivos establecida para la vigencia) * 100	Anual	Realizar cuatro (4) Proyectos Audiovisuales Interactivos
SIAS	Alianzas con Medios de Comunicación	(Cantidad de alianzas suscritas en el periodo actual / Meta de alianzas suscritas establecida para la vigencia) * 100	Anual	Firmar 6 Alianzas con Medios de Comunicación
IENC	Plan de Gestión de Relaciones Públicas	(Cantidad de las actividades del Cronograma del Plan de Relaciones Públicas en el periodo/ Meta proyectadas del Cronograma del Plan de Relaciones Públicas en el periodo) *100	Trimestral	Cumplir con el 100% del Plan de Relaciones Públicas
AUD	Experiencia Web Freenium	(Número de seguidores nuevos de la experiencia Web Freenium en el vigencia actual / Meta de seguidores de la experiencia Web Freenium Proyectados para la vigencia actual) * 100	Anual	Obtener mínimo 2000 seguidores en la experiencia web Freenium



INDICADOR ACCIÓN	FORMULA INDICADOR	FRECUENCIA CUMPLIMIENTO	META ACCIÓN
Seguimiento y Control a la Ejecución de Proyectos	(Ingresos-Costo directo de los proyectos / Valor antes de IVA de los proyectos)	Trimestral	Mantener el margen de contribución de las ventas de las líneas de negocio que garanticen el cubrimiento del gasto fijo de operación y funcionamiento en un 22%
Gasto de Administración	Gastos de Administración vigencia actual-Gastos de Administración de la vigencia anterior / Gastos de administración de la vigencia anterior.	Trimestral	Incremento del Gasto de Administración <0=25% a 31 diciembre de 2022
Gestión de Cartera	(Saldo cartera vencida durante el periodo / Total Facturación del periodo) * 100	Trimestral	Porcentaje de Cartera Vencida <0=1% a diciembre de 2022
Seguimiento al Flujo de Caja	(Número de informes de Flujo de Caja entregados a la Gerencia en el periodo actual / Meta de informes de Flujo de Caja entregados a la Gerencia Proyectados para la vigencia actual) * 100	Trimestral	12 Informes Anuales de Gerencia
Plan de Mercadeo	(Cumplimiento de las actividades del Cronograma del Plan de Mercadeo en el Trimestral/ Actividades proyectadas del Cronograma del Plan de Mercadeo en el trimestral) *100	Trimestral	Mantener el 100% del Cumplimiento del Plan de Mercadeo
Presencia de marca en eventos del sector virtuales y/o presenciales	(Cantidad de presencias de la marca Trece en eventos del sector (virtuales y/o presenciales) en el periodo actual / Meta de presencias de la marca Trece en eventos del sector Proyectados para la vigencia actual) * 100	Anual	Hacer presencia de la Marca TRECE en al menos 3 eventos presenciales o virtuales
Satisfacción del Cliente	85 % promedios de la calificación de las encuestas aplicadas	Semestral	Aplicar una encuesta de satisfacción del cliente dos (2) veces al año. Con un resultado de puntuación mayor o igual al 85%
Suscripción de alianzas	(Número de alianzas suscritas en la vigencia actual / Meta de alianzas suscritas para la vigencia actual) * 100	Anual	Celebrar sesenta y cuatro (64) alianzas estratégicas teniendo en cuenta el funcionamiento y las directrices para la contingencia actual
Ingresos por ventas de prestación de servicios.	(Ingresos por ventas por prestación de servicios en la vigencia actual / 80% de los ingresos por ventas por prestación de servicios de la vigencia anterior) * 100	Anual	Dada la ley de garantías, para la vigencia 2022 las ventas se podrán ver afectadas por ello se establecerá la meta de suscripción de contratos y convenios interadministrativos por la suma de 25.403.000.000
Cantidad de clientes nuevos.	2 clientes nuevos	Anual	Aumentar en 2 Clientes nuevos para la vigencia 2022

	INDICADOR ACCIÓN		
7	Avance FURAG		
NO NO	Divulgaciones Anuales		
GANIZACIONA 122	Cumplimiento del Despliegue del Marco Estratégico	•	
20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 2	Cumplimiento Plan Anual de Auditorias y Seguimientos		
ITO C	Plan Estratégico TIC		
IMIEN	Seguridad de la Información		
ORTALECIA	Renovación Tecnológica		
FORT	Plan Estratégico de Talento Humano		
	Estándares del SGSST		

INDICADOR ACCIÓN	FORMULA INDICADOR	FRECUENCIA CUMPLIMIENTO	META ACCIÓN	
Avance FURAG	(Resultado FURAG para la vigencia actual / Resultado proyectado)	Anual	Obtener un porcentaje de cumplimiento de FURAG del 80% o superior	
Divulgaciones Anuales	(Número de sensibilizaciones sobre FURAG realizadas en el periodo actual / Meta de sensibilizaciones sobre FURAG establecida para la vigencia) * 100	Anual	Realizar 10 Divulgaciones internas sobre FURAG	
Cumplimiento del Despliegue del Marco Estratégico	(Número de seguimientos del plan de acción entregados a la Gerencia y comité institucional en la vigencia actual / Meta de informes de seguimientos del plan de acción a entregados a la Gerencia y comité institucional Proyectados para la vigencia actual) * 100	Anual	Realizar un 70% del despliegue del Marco Estratégico para la vigencia 2022 con un mínimo de 4 seguimientos anuales.	
Cumplimiento Plan Anual de Auditorias y Seguimientos	(Número de actividades del Plan Anual de Auditorias y Seguimientos realizadas en el periodo actual / Meta de actividades del Plan Anual de Auditorias y Seguimientos establecida para la vigencia) * 100	Trimestral	Cumplir con el 90% del Plan Anual de Auditorias y Seguimientos aprobado por el CICCI	
Plan Estratégico TIC	(Cumplimiento de las actividades del Cronograma del Plan Estratégico TIC en el trimestre/ Actividades proyectadas del Cronograma del Plan Estratégico TIC en el trimestre) *100	Trimestral	Dar cumplimiento al 70% del mapa de ruta del PETIC con relación a las iniciativas planeadas para la vigencia 2022	
Seguridad de la Información	(Cumplimiento de las actividades del Cronograma del Plan de Seguridad de la Información en el trimestre/ Actividades proyectadas del Cronograma del Plan de Seguridad de la Información en el vigencia) *100	Trimestral	Dar cumplimiento al 90% de las actividades planteadas en el Plan Maestro de Seguridad de la Información durante la vigencia 2022	
Renovación Tecnológica	(Proyectos ejecutado para renovación tecnológica de la vigencia / Proyectos planeado para la renovación tecnológica en la vigencia ) *100	Trimestral	Dar cumplimiento al 100% de los proyectos de Renovación y Conservación de Tecnología en el Plan Anual de Adquisiciones.	
Plan Estratégico de Talento Humano	(Cumplimiento de las actividades del Cronograma del Plan Estratégico de Talento Humano en a vigencia / Actividades proyectadas del Cronograma del Plan Estratégico de Talento Humano en el trimestre) *100	Trimestral	Implementar y dar cumplimiento al 100% del Plan Estratégico de Talento Humano, alineándolo con los requerimientos de MIPG	
Estándares del SGSST	(Cumplimiento de las actividades del Cronograma del SGSST / Actividades proyectadas del Cronograma del SGSST en el periodo) *100	Trimestral	Implementar y dar cumplimiento al 100% de los estándares mínimos para el SGSST	

	INDICADOR ACCIÓN	FORMULA INDICADOR	FRECUENCIA CUMPLIMIENTO	META ACCIÓN
7	Índice de Transparencia Activa	Reporte	Anual	90% en cumplimiento del Índice de Transparencia Activa
CIONAL	Plan Ambiental	(Cumplimiento de las actividades del Cronograma del Plan de Gestión Ambiental / Actividades proyectadas del Plan de Gestión Ambiental en el trimestre) *100	Trimestral	Implementar y dar cumplimiento al 90 % del Plan de Gestión Ambiental
ZAC	Apropiación PQRSD	(Número de PQRSD contestadas de manera oportuna en el periodo / Número de PQRSD recibidas en el periodo) * 100	Trimestral	Brindar un 100% de respuestas oportunas y apropiadas a PQRSD
RGANI 2022	Innovación y Gestión del Conocimiento	(Numero de proyectos ejecutados y entregados en el periodo / Número de proyectos de innovación proyectados en el periodo) *100	Trimestral	Implementar el 75% del Proceso de Innovación y Gestión del Conocimiento
VTO C	Comunicaciones de los Procesos Internos (Impactos de comunicaciones internas)	(Número de impactos de comunicación interna en el periodo de la vigencia actual / Número de impactos de comunicación interna en el periodo de la vigencia anterior) *100	Trimestral	Mantener un margen de tolerancia en Comunicaciones de los Procesos Internos de + o – 10% con respecto a la vigencia anterior
CIMIE	Política de Daño Antijurídico	(Cumplimiento de las actividades del Cronograma de la Política de Daño Antijurídico en el periodo / Actividades proyectadas de la Política de Plan de Daño Antijurídico en el periodo) *100	Trimestral	Dar cumplimiento al 100% de la Política de Daño Antijurídico
ORTALE	Comité de Conciliación	(Cumplimiento de las actividades del Cronograma de la Política de Daño Antijurídico en el periodo / Actividades proyectadas de la Política de Plan de Daño Antijurídico en el periodo) *100	Trimestral	Dar cumplimiento al 100% de los Comités de Conciliación
5	Modelo de Liderazgo	(Cumplimiento de las actividades del Cronograma de Implementación del Modelo de Liderazgo en el periodo / Actividades proyectadas del Cronograma de Implementación del Modelo de Liderazgo en el periodo) *100	Trimestral	Realizar un avance del 60% en la Implementación del Modelo de Liderazgo

## AJUSTE DE META DEL INDICADOR RENOVACIÓN TECNOLÓGICA



## Justificación del cambio:

Se solicita realizar el cambio del indicador debido a que el anterior esta directamente vinculado con la cuantía destinada a la inversión en contratos de renovación (compra de nuevos equipos), mas no a la ejecución de los mismos. Su objetivo era indicar un aumento del 5% en la inversión en tecnología, lo que depende de la planeación y aprobación de recursos, y no de la Gestión del proceso de Emisión.

Se propone realizar el cambio con el objetivo de medir la gestión del área de Emisión e Infraestructura de Televisión en la ejecución de los recursos del PAA para la renovación, pero también para la conservación de la tecnología de la entidad.

Nombre del indicador: Conservación y Renovación Tecnológica

Fórmula:

Proyectos ejecutados para conservacion y renovación tecnológica de la vigencia Proyectos planeados para conservacion y renovación tecnológica en la vigencia \* 100%

Frecuencia de seguimiento: Trimestral

**Meta (anual):** 100% de avance en la ejecución de los proyectos de Conservación y Renovación Tecnológica respecto a la proyección del PAA.